


PERSONAL INFORMATION

Luca Abatello

 Via Felice Romani 1/, Genova, Italy

  +39 348 8877609

 abatello@circletouch.eu

Male | Date of birth 02/01/1975 | Nationality Italian

Enterprise	University	EPR
<input checked="" type="checkbox"/> Management Level	<input type="checkbox"/> Full professor	<input type="checkbox"/> Research Director and 1st level Technologist / First Researcher and 2nd level Technologist
<input type="checkbox"/> Mid-Management Level	<input type="checkbox"/> Associate Professor	<input type="checkbox"/> Level III Researcher and Technologist
<input type="checkbox"/> Employee / worker level	<input type="checkbox"/> Researcher and Technologist of IV, V, VI and VII level / Technical collaborator	<input type="checkbox"/> Researcher and Technologist of IV, V, VI and VII level / Technical collaborator

WORK EXPERIENCE

- February 2024 – today **President**
 Next Customs (100% Circle Spa)
Business or sector: Vertical and innovative solutions in freight forwarding, customs operators and industries
- December 2022 – today **Board Member**
 Cargo Start (51% Circle Spa)
Business or sector: Innovative digital solutions for logistics providers, ground handling agents, air cargo carriers and cargo airport communities
- April 2021 – today **Board Member**
 Magellan Circle (51% Circle Spa)
Business or sector: EU consultancy
- January 2021 – today **Board Member**
 Magellan Circle Italy (100% Circle Spa)
Business or sector: EU consultancy
- August 2019 – today **President**
 Next Freight (51% Circle Spa)
Business or sector: Vertical and innovative solutions in freight forwarding, customs operators and industries
- November 2017 – today **President**
 Infoera Srl (51% Circle Spa)
Business or sector: Vertical and innovative solutions in ports and maritime
- 2014 – today **President**
 Log@Sea (Business Network Circle IB Aitek) (40% Circle Spa)
Business or sector: Innovative and integrated solutions in maritime, intermodal logistics, automation.
- 2012 – today **Founder, President & CEO**
 Circle Spa, Via Bombrini 13, 16149 Genova (Italy)

Member of TICASS (Tecnologie Innovative per il Controllo Ambientale e lo Sviluppo Sostenibile) Committee

Member of Tecnomar DLTM Consortium– Ligurian District of Marine Technologies

Member of Transit Consortium - Ligurian District of Transport Technologies

Main EU project activities:

Technical Project Leader inside VII PQ Tiger Genoa Fast Corridor European Project

Technical Project Leader inside Central Europe ChemLog Tracking and Tracing European Project

Technical coordination inside Ten-T WiderMos Project, Ten-T Miele & Ten-T Anna Pilot Project (participation also at B2Mos and Ravenna Fast Corridor Projects like subcontractors)

Consultancy in Port, Maritime, Logistics, Intermodal & Rail market

Business or sector: Consulting, EU project, vertical and innovative solutions in ports, intermodal transports & logistics

CEO

CircleCap

January – May 2012

Partner & Managing Director

Business or sector: Consulting, ICT, vertical and innovative solutions

Chief executive and Board member

Cap Spa

January 2003 – December 2011

Head of Business Solutions division with commercial liability on the definition of the products line and solutions as well as of the technical and marketing advisory team (web environment with solutions based on architecture Microsoft Sharepoint, Ektron, Oracle Web Center (ex Bea AquaLogic), Websphere and development in.net, J2EE e open source; vertical applications with Intranet solutions field, SFA, CRM, BPM; ERP integration with MySAP ERP, SAP Business One, IBM ACG, Indis Visual Space solutions.

The main project have been developed for AGV, Alphatrading, Amga Commerciale, AMT, Bovone Elettromeccanica, Clarkson's, Gruppo Comifar, Coop Consorzio Nord Ovest, Ericsson, Finmeccanica, Fondazione Amga, Gastaldi Global, Gruppo Banca Carige, Icat Food, Porto Antico, Pneus Acqui, GF Group, Gruppo Rina, Saes Getters, Saiwa, Sofidel, Ucina, progetto di eLearning per il Consorzio ICON.

January 2004 Responsible also for Budgeting, Project Management, and Marketing Plan of the division; extended team coordination (copy & art, development, integration, advising).

Analyst of complex projects in relation to the optimization and reengineering of business processes process.

January 2005 Managing of the various headquarters coordination (Genova, Milano, Padova, Torino, Sassari, Cagliari, Empoli, Roma), and of the marketing and sales activities related to responsibility areas, as well as of the Business Solutions division growth.

May 2006 Managing of the launch of the WMC (Web Marketing Communication) structure as special lab within the Group.

December 2006 Responsible of the launch of the Strategy & Process structure (process advising and IT) as expertise and offer center within the Group..

September 2007 – June 2009 Coordinator of activities related to a more structured company organization, of the company process methodology, of the project management methodology and of PMO office, as well as of the collaboration model between the consulting, marketing and technological components.

June 2008 Coordinator of the Corporate Communication Committee, member of the Research Committee.

January 2009 Launch of two new Business Line related to Mobility and Tourism, Transportation and Logistics.

October 2009 Coordinator of the analysis activities and of the results gained with the Industrial Plan 2008-2010 and of the setting of the new Strategic Plan 2010-2012.

December 2009 Launch of "The Base", expertise center, methodology and services of Project Management.

Growth from 1 million € and about 15 people (2002) to 8,5 million € of ordered, 7,5 million € of turnover, more than 70 people (Business Solutions numbers onl 2009, on a company's total turnover of € 22 million), EBITDA amounted to 21%.

Business or sector: Business advice, ICT, digital marketing

Chief Executive

Esplit Spa

February – December 2002

Head of eBusiness division. In this role I've analysed the existing situation and e redefined the offerings portfolio, the business strategy, the marketing strategy, and the agreements with suppliers and partners. The main projects have been developed for Banca Carige, Levante Norditalia (presently Carige Assicurazioni), Casa di Cura Villa Montallegro, Coe Clerici, Diageo Guinness UDV, DiFarma, Festival Crociere, Fiera di Genova, Salone Nautico, Final Gastaldi Group, Consorzio ICON, Omnitel, Premuda, Consorzio Vera Pelle, Consorzio Vero Cuoio.

Business or sector: ICT

Partnership

Lutech Spa

January – February 2002

Analysis and screening related to the opening of the Ligurian head office of the group.

Business or sector: ICT

Founding Member and Chief Executive

Dartway Srl

January – December 2001

Responsible of the projects coordination of Banca Sella (banking application), De Agostini (geoportal), CFDP, Icat Food, GIS (on off promotion), Sivori & Partners (trading community), Caridata - Banca Intesa (ERP in ASP modality), Alifood (e-marketing).

Coordination of the first Italian project related on Broadbase E-Marketing, among Xelion of the Unicredit group.

Responsible of advice projects related to customer relationship projects for Omnitel e Festival Crociere.

In addition to the responsibilities over emphasized, it is added the launch of the Research & Usability division as well as the coordination of the marketing and sales activities of partner companies.

In 24 months the revenue grew by € 50,000 to over € 1.1 million, with a simultaneous increase of the employees number from 3 to 22.

Business or sector: web agency

Employee

Pbcom Spa

January – December 2000

January 2000 Project Manager related to multi-channel communication projects and Internet projects inside the new company Dartway Interactive Agency (Pbcom Spa division). In this role, I've managed several projects; inter alia, a corporate portal project for IT Ferrania, a marketplace, ePlanTrade, for Coe Clerici, several istitutinal web sites, including MadiVentura, HP Consulting, a B2B project for a important start-up E-Sanità, a consulting related to a B2C portal for Il Secolo XIX. Of many of these projects I have been involved as well as in the initial business advice phase, also in the specific marketing positioning, in the coordination of technical analysis and system integration, and in the communication through traditional media and online

From March 2000 Head of New business of this Agency, as well as of the coordination between the Communication Agency and Interactive Agency activities, in order to a complete marketing advice and a development of multi-channel communication projects

From July 2000 Sales Manager and Head of Strategic Planning of this Interactive Agency (in this role, I've made encounters and I've secured partnerships with some of the leading consultancy firms, IT vendors, system integrators Italian, Media & PR Agency)

December 2000 Founding Member of Interactive Agency, Dartway Srl, with overall management responsibility (budgeting, personnel management, strategic planning and marketing, business management) and direct management of the Business Strategy & Project Management division. In this role I've developed, among other, the knowledge management and CRM projects for Ina Assitalia, the multi-channel project for the launch of the online banking of the Cassa di Risparmio di Firenze "Liberamente".

Business or sector: communication agency

Intern

Pbcom Spa

September – December 1999

Marketing information and junior account. Major projects followed (traditional and online communication): Ceres, Il Secolo XIX, Provincia di Savona, Distillerie Franciacorta.

Business or sector: communication agency

Intern

Elsag Spa

January – July 1999

Marketing analysis related to the GOItaly project, e-commerce aimed at the Italian consumer market

Business or sector: ICT

EDUCATION AND TRAINING

- 2008 - 2018 *Various*
Advanced Management Control, budgeting and control models.
Port, Logistics, Maritime, Intermodal workshop, training and events
PMO & Agile Methodology courses.
- 2006 - 2007 SDA Bocconi
Degree Executive MBA - PIM
- 2004 - 2006 Istituto Worldwide
Postgraduate Course of English; business & economics English, reaching level 10
- 2000 - 2017 *Various*
Frequent participation to several conferences, training updates and training on issues related to the ICT world (ERP, application development, enterprise portals, SOA, mobile), new media (web marketing, mobile marketing, proximity marketing), financial, business & general management (management control, business valuation, private equity, venture capital).
- 2003 Microsoft Italia
Training course on REJ project management methodology for the coordination and development of complex ICT projects
- 2001 Il Sole 24 ore Formazione
Planning, budgeting and management control
- 2001 H F Sherwood & Associates S A
Information Technology Services Consultancy, including a week-long visit to ICT companies in Dallas (eg. Mary Key, Blockbuster, FED)
- 1999

- Somedia
E-commercing Analyst
- 1999 Nitcomisa
Completion with honors of the postgraduate course "Starting business in the field of electronic commerce" (360-hour course, testimonials and preparation of business plan for a proposed advanced e-banking)
- 1998 Aiesec, CE DG V
Participation in the course "The company towards the year 2000" and in the cycle of European Conferences related to the use of information technology and electronic commerce, "Competing in the Information Society"
- 1997 University of Genoa – Faculty of Business and Economics
Optional course on European Economic Policy
- 1995 – 1999 University of Genoa – Faculty of Business and Economics
Thesis title: "The companies and e-commerce: the case GOItaly", supervisor prof.ssa Caselli, Analysis, study and verification of the strategies of company operating in e-commerce: Eltag, GOItaly, ITnet, ClupViaggi
Degree in Business and Economic (business address) 110/110 con lode.
- 1989 – 1994 Liceo Scientifico "Enrico Fermi" in Genoa
Diploma on "Maturità Scientifica" with 60/60

PERSONAL SKILLS

- Mother tongue(s) Italian
- Other language(s) English C1
- Higher Education & Training skills SDA BOCCONI
Degree Executive MBA – PIM
- Project Management skills Strong skills developed in managing highly complex and international projects, involving partner and customers.

17/02/2022



ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA AD AMMINISTRATORE
DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DI CERTIFICAZIONE E DI ATTO DI NOTORIETÀ

(Artt. 46 e 47 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445)

Il sottoscritto Luca Abatello, nato a Genova, il 02/01/1975, C.F. BTLLCU75A02D969I con riferimento alla candidatura alla carica di Presidente del Consiglio di Amministrazione di Circle S.p.A. con sede legale in Milano, Via G. Battista Pergolesi n. 26 (la “**Società**”) presentata da InnoTech S.r.l. all'Assemblea degli Azionisti della Società convocata presso la sede sociale di Circle, per il giorno 29 aprile 2024, alle ore 17.30, in prima convocazione, per deliberare, tra l'altro, sull'elezione dei componenti del Consiglio di Amministrazione, sotto la propria ed esclusiva responsabilità

DICHIARO

di accettare irrevocabilmente la suddetta candidatura e, ove nominato/a, la carica di Amministratore della Società, per il periodo che sarà determinato dalla suddetta Assemblea degli Azionisti, e, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28.12.2000 n. 445 e s.m.i. per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci

DICHIARO E ATTESTO sotto la mia responsabilità a tutti gli effetti di legge

- di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, incompatibilità e decadenza prevista in relazione alla carica di Amministratore dalla legge (ivi incluso il disposto dell'articolo 2382 del Codice Civile), dalla regolamentazione e dallo statuto sociale della Società;
- di possedere tutti i requisiti previsti dalle vigenti disposizioni normative e statutarie per tale carica e, in particolare, di possedere i requisiti di onorabilità previsti dall'art. 147-*quinquies*, comma 1 del TUF, come individuati anche dal DM del 30 marzo 2000, n. 162, applicabile per richiamo del Regolamento Emittenti EGM;
- di non essere candidato in alcuna altra lista presentata in relazione all'elezione dell'organo e/o degli organi sociali che si terrà in occasione dell'Assemblea;
- di aver preso visione delle procedure adottate dal Consiglio di Amministrazione (*internal dealing*, obblighi di comunicazione all'Euronext Growth Advisor, operazioni con Parti Correlate, comunicazione delle informazioni privilegiate e tenuta del registro insider), disponibili sul sito *internet* della Società;
- di essere consapevole della disciplina legale e regolamentare applicabile alle società con strumenti finanziari ammessi alle negoziazioni su sistemi multilaterali di negoziazione, ivi inclusa la disciplina di cui al Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan pubblicato da Borsa Italiana S.p.A.;
- di impegnarsi a osservare le disposizioni di cui all'art. 2390 del Codice Civile;

nonché, preso atto di quanto stabilito:

- 1) dal combinato disposto degli artt. 147-ter e 148, comma 3, del TUF, come richiamati dal Regolamento Emittenti EGM, relativamente ai requisiti di indipendenza (i **Requisiti di Indipendenza**)

DICHIARO

- di possedere i Requisiti di Indipendenza

segnalando

(Solo in caso di dichiarazione positiva circa il possesso dei Requisiti di Indipendenza, segnalare, se del caso, ogni circostanza esistente rilevante ai sensi dell'art. 2, raccomandazione 7, del codice di corporate governance adottato dal Comitato per la Corporate Governance di Borsa Italiana, edizione 2020¹.)

o, in alternativa

X di non possedere i Requisiti di Indipendenza

DICHIARO INOLTRE

- di impegnarmi a comunicare tempestivamente alla Società e per essa al suo Consiglio di Amministrazione e al Collegio Sindacale eventuali variazioni della presente dichiarazione ed a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati.

Autorizzo, infine, la Società al trattamento dei propri dati personali, ai sensi del Regolamento (UE) 2016/679 e della normativa nazionale vigente in materia di protezione dei dati personali, ai fini per i quali la presente dichiarazione viene resa e alla pubblicazione della presente dichiarazione, del proprio curriculum vitae e di ogni altra informazione di cui sia richiesta la pubblicazione ai sensi delle vigenti disposizioni di legge, regolamentari e statutarie, nei termini e con le modalità ivi previsti.

Allego alla presente, quale parte integrante:

- *curriculum vitae* aggiornato, illustrativo delle caratteristiche personali e professionali;
- elenco degli incarichi di amministrazione e di controllo ricoperti presso altre società;
- copia del documento di identità e del codice fiscale.

In fede

Luca Abatello



¹ Le circostanze che compromettono, o appaiono compromettere, l'indipendenza di un amministratore sono almeno le seguenti: a) se è un azionista significativo della società; b) se è, o è stato nei precedenti tre esercizi, un amministratore esecutivo o un dipendente: - della società, di una società da essa controllata avente rilevanza strategica o di una società sottoposta a comune controllo; - di un azionista significativo della società; c) se, direttamente o indirettamente (ad esempio attraverso società controllate o delle quali sia amministratore esecutivo, o in quanto partner di uno studio professionale o di una società di consulenza), ha, o ha avuto nei tre esercizi precedenti, una significativa relazione commerciale, finanziaria o professionale: - con la società o le società da essa controllate, o con i relativi amministratori esecutivi o il top management; - con un soggetto che, anche insieme ad altri attraverso un patto parasociale, controlla la società; o, se il controllante è una società o ente, con i relativi amministratori esecutivi o il top management; d) se riceve, o ha ricevuto nei precedenti tre esercizi, da parte della società, di una sua controllata o della società controllante, una significativa remunerazione aggiuntiva rispetto al compenso fisso per la carica e a quello previsto per la partecipazione ai comitati raccomandati dal Codice o previsti dalla normativa vigente; e) se è stato amministratore della società per più di nove esercizi, anche non consecutivi, negli ultimi dodici esercizi; f) se riveste la carica di amministratore esecutivo in un'altra società nella quale un amministratore esecutivo della società abbia un incarico di amministratore; g) se è socio o amministratore di una società o di un'entità appartenente alla rete della società incaricata della revisione legale della società; h) se è uno stretto familiare di una persona che si trovi in una delle situazioni di cui ai precedenti punti.